

PAUTAS PARA LA EVALUACIÓN INSTRUMENTO INVESTIGADORES + INVERSORES

A continuación se presenta una guía básica para la evaluación de los proyectos. Para cada ítem y sub ítem se presentan una serie de preguntas orientadoras para el desarrollo de la evaluación. Aún cuando estas preguntas constituyen la base de la evaluación, esto no excluye que la calificación de cada ítem o sub ítem incorpore o se apoye en otros aspectos que el evaluador considere relevantes. Asimismo, resulta claro que no en todos los casos será posible dar respuesta a la totalidad de las preguntas orientadoras.

1.MERITO INNOVATIVO ¹ - Ponderación 34%					
El desarrollo propuesto permite obtener:					
<ul style="list-style-type: none"> Resultados innovadores con factibilidad de explotación comercial y/o potencial de impacto económico en la empresa/s interesadas en su desarrollo. Conocimientos, preferentemente, susceptibles de ser patentados o de ser protegidos mediante derechos de propiedad intelectual. Desarrollo de Tecnologías de proceso que pueden beneficiar a un sector productivo. 					
PUNTAJE	Deficiente (1)	Insuficiente (2)	Aceptable (3)	Bueno (4)	Muy bueno (5)
Justifique:					
2. VIABILIDAD TÉCNICA ² - Ponderación 33%					
2.1. Antecedentes de la Empresa					
<ul style="list-style-type: none"> ¿La temática del proyecto se justifica en la situación actual de la empresa y sus antecedentes? ¿Se consideran adecuados los antecedentes del equipo de trabajo para llevar adelante el proyecto? 					
PUNTAJE	Deficiente (1)	Insuficiente (2)	Aceptable (3)	Bueno (4)	Muy bueno (5)
Justifique:					

1 Si la evaluación del merito innovativo es "Innovación incremental", el proyecto queda directamente descalificado y no se despliega el resto de los ítems a evaluar.

2 El puntaje total asignado a Viabilidad Técnica es el promedio simple de los puntajes asignados a cada uno de los aspectos a evaluar dentro de este ítem.

2.2. Descripción y Justificación del Proyecto

- ¿El problema a resolver está adecuadamente delimitado?
- ¿Son reales y pertinentes las causas del problema que se pretende resolver?
- ¿Se considera pertinente la asociación entre la Institución (equipo de trabajo) y el inversor (empresa)?

En el supuesto que se pretenda patentar la/s tecnología/s desarrollada/s en el Proyecto: ¿Se considera pertinente y justificada la patente a desarrollar?

PUNTAJE	Deficiente (1)	Insuficiente (2)	Aceptable (3)	Bueno (4)	Muy bueno (5)

Justifique:

2.3 Objetivos, Resultados Esperados, Metodología y Plan de trabajo

- Objetivo General y Objetivos Específicos , Resultados y/o Productos Esperados
 - ¿El Objetivo General y los Objetivos Específicos están correctamente definidos para el alcance del proyecto propuesto? ¿Responden a la problemática planteada por el proyecto?
- Metodología
 - ¿Es adecuada la metodología propuesta para lograr los objetivos del Proyecto?
- Plan de Trabajo
 - ¿Las actividades tienen una secuencia cronológica y tiempos previstos razonables?
 - ¿Los hitos permiten evaluar resultados y/o la obtención de productos a lo largo del proyecto?

PUNTAJE	Deficiente (1)	Insuficiente (2)	Aceptable (3)	Bueno (4)	Muy bueno (5)

Justifique:

2.4 Presupuesto del Proyecto

- ¿El presupuesto propuesto está correctamente dimensionado según los objetivos y las actividades a desarrollar en el marco del proyecto?
- ¿Los valores establecidos en los rubros presentados se ajustan a los valores de mercado?
- ¿Existe sobre o sub valoración en algún rubro importante del presupuesto?

PUNTAJE	Deficiente (1)	Insuficiente (2)	Aceptable (3)	Bueno (4)	Muy bueno (5)

Justifique:

2.5 Recursos Humanos para la Ejecución del Proyecto

- ¿Es adecuada la dotación y calidad de recursos humanos propios y a contratar?
- ¿La empresa tiene previsto cómo mantener las capacidades y recursos generados una vez finalizado el proyecto?

PUNTAJE	Deficiente (1)	Insuficiente (2)	Aceptable (3)	Bueno (4)	Muy bueno (5)

Justifique:

2.6 Impactos potenciales del proyecto

- ✓ ¿Tiene el Proyecto impactos reales sobre la productividad y la competitividad de la empresa?
- ✓ En caso de tener éxito ¿considera que se logrará subsanar el problema planteado?

PUNTAJE	Deficiente (1)	Insuficiente (2)	Aceptable (3)	Bueno (4)	Muy bueno (5)

Justifique:

3. PLAN DE NEGOCIOS- Ponderación 33%

3.1 Modelo de Negocios Potencial, Mercado Objetivo y Competencia

- Evaluar el potencial de viabilidad comercial del proyecto en base a las siguientes preguntas orientadoras:
 - ✓ ¿Se considera apropiado el modelo de negocios propuesto?
 - ✓ ¿Se justifica adecuadamente la demanda?
 - ✓ ¿Se identifican con claridad los competidores actuales y potenciales?

PUNTAJE	Deficiente (1)	Insuficiente (2)	Aceptable (3)	Bueno (4)	Muy bueno (5)

Justifique:

JUICIO GLOBAL

--	--	--	--	--	--

PUNTAJE	Deficiente (1)	Insuficiente (2)	Aceptable (3)	Bueno (4)	Muy bueno (5)